

Constat et Solution

Aujourd'hui, quasiment toutes les entreprises ont un intérêt commercial à être présents sur Internet. En Revanche, plus rares sont celles qui parviennent à attirer leur cible sur leur site et à transformer ces internautes en prospects/clients.

Nos experts vous proposent, lors d'un premier rendez-vous conseil, de déterminer dans quelle mesure et par quels moyens nous pouvons cibler, attirer et convertir vos futurs clients. A l'issue de ce rendez-vous, vous saurez quelles actions mettre en place pour atteindre vos objectifs commerciaux.



L'Agence 404 s'occupe de tout :

- 1. Définition des cibles** et de leurs problématiques lorsqu'ils cherchent vos produits/services en ligne.
- 2. Définition des vecteurs web** qu'ils utilisent et sur lesquels vous devez donc être visible.
- 3. Définition des contenus** répondant à leurs problématiques et devant les attirer sur votre site.
- 4. Etude de l'ergonomie du site** et des Call-to-Action adaptés à ce qu'ils souhaitent faire et à vos besoins pour traiter le lead.
- 5. Calcul d'objectifs** chiffrés, de l'investissement à réaliser sur chaque canal pour les atteindre et du temps nécessaire.
- 6. Traitement des leads**, proposition commerciale la plus adaptée et fidélisation.

Résultats attendus :

- Une vision objective de ce dont vous avez besoin pour que votre site génère plus de clients.
- Un plan d'action concret mais surtout réaliste et dimensionné à vos objectifs.

Nos experts webmarketing

Spécialistes en web business



Adresse e-mail : contact@agence404.com

Téléphone : 02 404 70 404

Du lundi au vendredi de 9h à 17h

Ce dont nous avons besoin lors du RDV :

- De rencontrer le chef d'entreprise afin de comprendre l'orientation commerciale et les objectifs qu'ils souhaitent fixer.
- Des chiffres principaux sur votre activité (CA généré par le WEB, panier moyen, objectifs...).
- D'un accès à Google Analytics si vous l'utilisez pour suivre le trafic et les conversions.

Constat et Solution

90% des sites internet n'ont pas de stratégie web business bien définie : toutes les cibles sont traitées en même temps, le site est mal positionné dans les moteurs, il ne convertit pas ou pas assez, des sommes importantes sont investies en publicité sans la moindre idée du ROI.

L'Agence 404 vous propose de monter ensemble une feuille de route réaliste des actions concrètes à réaliser avec le budget imparti pour générer des résultats commerciaux concrets en ligne et atteindre vos objectifs.

Le Business Plan Web

- 1. Atelier d'une demi-journée avec vous, votre équipe et nos experts** pendant lequel nous définissons ensemble vos cibles, les vecteurs de visibilité et de conversion à exploiter, les objectifs commerciaux que vous souhaitez atteindre.
- 2. Recherches complémentaires et étude de marché en ligne** par nos experts pour approfondir les axes de développement de votre web business, faire des projections sur 1 à 3 ans, évaluer le budget nécessaire à l'atteinte de vos objectifs.
- 3. Livraison du Business Plan Web et présentation** du document complet, ajustement éventuel des données et attribution des actions à mettre en place sur 1 à 12 mois.
- 4. Après validation** du Business Plan Web, nous vous proposons une feuille de route comprenant les actions que vous souhaitez mettre en place immédiatement.

Résultats attendus :

- Une stratégie web complète, réaliste, ambitieuse et budgétée.
- Une vision de toutes les actions à tester et mettre en place.
- Un aperçu de la concurrence en ligne et des efforts déployés.
- Un prévisionnel des objectifs pouvant être atteints sur 3 ans.



3 bonnes raisons de faire un BPW :

Nos experts sont des pragmatiques, ils parlent chiffres, résultats concrets et atteignables.

Notre agence contribue chaque jour au succès de 150 entreprises clientes dans le Grand Ouest et dans des domaines d'activité très variés.

Nous ne vendons pas de packs miracles, uniquement les prestations utiles à votre projet et sur devis en toute transparence.

Nos Experts :



02 404 70 404

Constat et Solution

Un projet web n'a de chances d'avancer que s'il est animé par un vrai chef d'orchestre qui va coordonner les actions, piloter les prestataires, analyser les résultats et conseiller le décideur. Garants de votre stratégie web business, nous assumons généralement ce rôle.

Minutieux et proactifs, nous vérifions la bonne réalisation des actions par vos prestataires et équipes afin de vous laisser le temps de diriger votre entreprise.

En d'autres termes, nous nous assurons que toutes les forces sont mobilisées pour que votre projet croisse vite et bien.

L'Agence 404 s'occupe de tout :

1. **Le Business Plan Web** réalisé ensemble nous donne la feuille de route des actions à réaliser.
2. **Réunion de pilotage initiale** pour que le chef de projet rencontre toutes les ressources du projet et leur explique la stratégie et le plan d'actions.
3. **Comité de pilotage** qui se réunit régulièrement (en général tous les 3 mois) et lors duquel votre chef de projet présente son analyse des résultats atteints en regard des investissements réalisés.
4. **Un contact permanent** du chef de projet avec les équipes et prestataires qui peuvent lui poser toutes leurs questions pour ne pas rester bloqués.
5. **Des comptes-rendus réguliers** ou sur demande de votre chef de projet sur les chiffres et résultats.

Résultats attendus :

- **Votre projet web avance quoiqu'il arrive.**
- **Vous disposez d'un chef de projet proactif qui répond aux questions, motive et pousse l'équipe.**
- **Vous avez du temps pour vous consacrer à votre activité métier.**



Les Chefs de projet 404

Sérieux, Proactifs, Impliqués dans votre réussite



L'avis d'un client

«J'ai délégué toute la gestion web de mon site à l'agence 404 après 6 mois de travail avec eux et des résultats très encourageants côté CA. Mon équipe étant réduite et pas vraiment habituée au web, on a pu se concentrer sur ce qu'on sait faire tout en étant sûrs que le téléphone allait sonner avec des clients potentiels au bout. Plus besoin de gérer l'agence web, ils s'occupent de tout dans les limites du budget qu'on a défini.»